

# Басев Андрей

Мужчина, 50 лет, родился 31 марта 1968

+7 (977) 3618035 — отключен за ненадыбностью  
andre052831@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Проживает: Москва, м. Тропарево  
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия  
Не готов к переезду, готов к командировкам

## Сопроводительное письмо

я готов  
коммерческий директор в аналогичной компании Восток Дизайн  
руководство 4мя отделами  
работаю с федеральными и локальными сетями госструктурами и ветеранскими организациями Конкретно веду Випов  
есть подготовленные менеджеры и дизайнеры  
8977 361 80 35 Андрей Борисович

## Желаемая должность и зарплата

### Коммерческий директор-----Директор продаж

Высший менеджмент

- Производство, Технология
- Продажи
- Управление закупками

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более полутора часов

## Опыт работы — 29 лет 8 месяцев

Сентябрь 2018 —  
настоящее время  
7 месяцев

### Полезно

Москва, Polezzno.com

#### Директор по развитию бизнеса

федеральные сети  
дистрибутор  
интернет сети  
политика ---ввод -организация продаж-маркетинг

Март 2017 — Июль  
2018  
1 год 5 месяцев

### торгово производственная Восток д

Москва, group-vd.ru

#### Коммерческий директор

административное руководство командой  
стратег планирование и формирование бюджетов  
обеспечение плана продаж месяц/квартал/год  
формирую имидж и концепцию компании  
веду переговоры с первыми лицамипровожу презентации и развивают и поддерживаю долгосрочные  
отношения с ВИП КЛИЕНТАМИ  
расширяю связи в действующих контрактах и приобретают новые  
веду личные продажи с ключевыми клиентами

Сентябрь 2015 —  
Январь 2017  
1 год 5 месяцев

## **производственная ТОРГОВАЯ компания ФитФуд**

Москва

руководитель проекта с функциями коммерческого директора

Работа без раскочки

Все те же функции что и ранее

Продажа в сети ! контроль аналитика заказ производство аналитика цен дилер дистрибьютор конкурент

увеличение продаж

специалист по работе с федеральными сетями

Июнь 2011 —  
Август 2015  
4 года 3 месяца

## **ооо Рустек Представительство ВВА**

Москва, [www.dr-stoecker.de](http://www.dr-stoecker.de)

Коммерческий директор

Производство и оптовая продажа химических средств для авто- бытовая химия д СТМ РЖД АЭРОФЛОТ ХОРЕКА

Переговоры и поставки товара в в федеральные- локальные и частные сети

Увеличение продаж более чем 200 %

Руководство коллективом- складом- логистикой

Полная аналитика продаж остатков на складе- расчет заказов производства с остатками не более двух месяцев

Аналитика внутренних цен акционных и дистрибьюторско- дилерских отношений

Аналитика конкурентов Ценообразование для новых рынков

Гибкий подход и успешные акции с Федеральными сетями

Работа с дебиторской и кредиторской задолженностями

Урегклирование просроченных платежей клиентов

Большой выбор профессиональных сотрудников

Знание маркетинговых ходов по привлечению клиентов в связи с акциями и предложениями в зависимости от региона и сезонности

Апрель 1997 —  
Июнь 2011  
14 лет 3 месяца

## **T and T Эксклюзивный дистрибутор Сонакс Германия**

Москва, [www.sonax.de](http://www.sonax.de)

Генеральный менеджер-Генеральный директор

увеличение продаж в 4 раза -переговоры и поставка в федеральные сети -умение настраивать коллектив на выполнение результата-грамотное руководство до 40 человек

Организация и контроль ведения бизнеса вплоть до запуска собственного производства в России

Аналитика

Построение с НУЛЯ дилерской сети Прямая ответственность за выполнение объемов продаж по периодам

Решения по возврату задолженности от клиентов любого уровня

Июнь 1989 — Март  
1997  
7 лет 10 месяцев

## **Универмаг 1 Березка в Лужниках Росинвалютторга Продажа товаров за иностранную валюту**

Москва

товаровед первой категории

Качественная продажа товаров народного потребления; все группы;

Производства СССР России и Самых известных мировых брендов вплоть до продажи автомобилей

Создание нового отдела для покупателей и линейки товаров

Подготовка и ведение договоров по продуктовым линейкам

Прямые переговоры и ведение контрактов с производителями Северной Америки и Западной Европы

КОНТАКТЫ С ГЛАВАМИ КОРПОРАЦИЙ И ПРОИЗВОДСТВ ДЛЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ В

ПОСЛЕДУЮЩЕМ НА РЫНКЕ РОССИИ

Образование

---

## Высшее

- 1994 **Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Москва**  
товароведение, Товароведение и экспертиза товаров (по областям применения)
- 1991 **Торгово экономический техникум мосгорисполкома**  
товароведение прод товаров, Товароведение

---

## Повышение квалификации, курсы

- 2011 **новейшие методы управления продажами**  
ТПП и РСПП , ген менеджер

---

## Ключевые навыки

Знание языков    Русский — Родной  
Английский — С1 — Продвинутый

Навыки    Управление продажами    Пользователь ПК    Управление командой  
Активные продажи    Торговля    Грамотность    Планирование продаж  
1С: Торговля    Руководство коллективом    Ориентация на результат  
Холодные продажи    Работа в команде    Ведение переговоров    Прямые продажи  
Грамотная речь    Товароведение    Проведение презентаций  
Заключение договоров    Английский язык    Творческое мышление

---

## Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль  
Права категории В, С

---

## Дополнительная информация

Рекомендации    Ивановская Текстильная Мануфактура  
Андрей Евгеньевич (Коммерческий директор )

Восток Дизайн  
Лариса Юрьевна (Заместитель Генерального директора по спец воаросам)

Обо мне    дорожу доверием-работа и результат главное  
умелое руководство отделами и перевыполнение плана закупок и продаж месяц /квартал  
личные продажи особо ценным клиентам  
работа с федеральными сетями а также госсектором  
владение клиентской базой  
введение новых видов товара от разработки до подписания и поставки /более 300 СКЮ/

## История общения с кандидатом

---

Отклики

Руководитель отдела продаж

7 марта 2019